

# PARA QUÉ COMPRAR, SI SE PUEDE **ARRENDAR**

No distraigas los recursos en un equipo de transporte que va a perder valor, comenta en entrevista un experto: Juan Pablo Loperena, director general de TIP México.



Juan Pablo Loperena, director general de TIP México  
Foto: Eusebio Pérez

“Compra aquello que aumenta en valor y arrienda lo que se devalúa”, decía el petrolero, Jean Paul Getty, el primer billonario del mundo. El arrendamiento es una opción de financiamiento muy eficiente, pues permite liberar flujo de efectivo, evitar la descapitalización, disponer del bien de manera inmediata y ponerlo a trabajar y generar más dinero. Además, mantiene la deuda fuera de vista, conserva las líneas de crédito intactas y también el capital de trabajo, comenta Juan Pablo Loperena, director general de TIP México.

“Una gran ventaja del arrendamiento es que los pagos de renta y servicios como mantenimiento, seguro, refacciones, gasolina, etcétera, son deducibles fiscalmente al 100% como gasto operativo”, argumenta en entrevista. Además, permite estrenar equipo nuevo de manera periódica, por lo que la flota siempre estará a la vanguardia y con una mayor eficiencia operativa.

## ¿Por qué el **arrendamiento** es la mejor opción de **crecimiento**?

1. Dedución fiscal hasta 6,000 pesos mensuales
2. Pago inicial bajo
3. Es una decisión inteligente, ya que los pagos de los servicios son deducibles fiscalmente al 100%
4. Renovación constante de flota
5. Solución fuera de balance y sin apalancar tu empresa



Una ventaja más es que la renta mensual del arrendamiento o leasing es más baja que las mensualidades de un financiamiento.

¿Arrendar o comprar? El gasto inicial del leasing es de 5% y el de compra 20%. La deducibilidad del arrendamiento es de 250,000 pesos o más y de sólo 175,000 pesos en el caso de adquirir un bien. ¡Haz cuentas!

### Pon tu negocio en movimiento

México crece todos los días sobre ruedas. El 80% de las mercancías que se mueven en el país son transportadas por carretera, según Transporte.mx, el portal del transporte mexicano. El arrendamiento ha permitido a los transportistas del país ampliar y renovar su flota al ritmo que reclaman los tiempos, con el consecuente desarrollo y crecimiento de sus empresas.

La arrendadora de equipo de transporte más grande de América Latina es TIP México, fundada en 1994. Tienen dos líneas de negocio: una que se dedica a la renta de vehículos de carga, desde caja seca o refrigerada, remolques (o *dollys*), plataformas, etc., con una flota de más de 15,000 remolques que ruedan todos los días en territorio mexicano en la modalidad de arrendamiento puro, con opción a compra o financiero. Además se trata de la única empresa con remolques con disponibilidad inmediata y plazos flexibles desde 1 día.

Una segunda división, que lanzaron en 2011, es TIP Auto, que está enfocada al arrendamiento de vehículos ligeros, camiones ligeros y pesados, y tracto camiones de cualquier marca. Cuentan con casi 7,000 autos bajo este esquema y tienen presencia en 19 ciudades de la República Mexicana.

Juan Pablo Loperena asegura que las empresas en México "requieren una solución integral que incluya costos preferenciales, una tasa de interés competitiva, servicios agregados como seguro vehicular, mantenimiento, rastreo satelital y administración de flota".

**El CEO de TIP México se encuentra dentro del grupo de los 100 personajes más influyentes del sector del auto-transporte en México.** La compañía que dirige cuenta con la flota más grande del país. Su inversión, entre 2016 y 2017, alcanza los 255 millones de dólares (mdd).

### Los Tips de la contratación

Lo primero es identificar el tipo de vehículo que necesita tu empresa, el segundo paso es cotizar y buscar la disponibilidad de las unidades a nivel nacional. Algunos automóviles y camiones son muy demandados y existen pocos inventarios.

Ya que TIP México localiza los vehículos, confirma su precio con el cliente y lo asesora en cuánto a los servicios agregados para después añadirlos. Luego suma el costo de la renta mensual y fija el plazo requerido.

En el catálogo tienen prácticamente todos los vehículos y es posible arrendar desde una sola unidad. "Algo que distingue a TIP México es que siempre revela el precio de compra del auto o camión. Esto le quita mucha incertidumbre al cliente", comenta Loperena.

Las empresas medianas que requieren crecer son la base principal de clientes de TIP México; una arrendadora de equipo de transporte con tres características claves: trato personalizado, flexibilidad y velocidad.

## Beneficios arrendamiento o leasing de TIP México:

1. Traje a la medida para que fiscalmente el arrendamiento sea más eficiente
2. Servicio de Administración de flota (Seguro, asesoría legal, mantenimiento, rastreo satelital)
3. Eficiencia Operativa: ahorro en tiempo y dinero
4. Rentas fijas
5. Con o sin opción a compra
6. Arrendamos cualquier tipo de vehículo y equipo de transporte, desde una unidad
7. Cobertura a nivel nacional
8. Disponibilidad inmediata para equipo de carga



01 (800) 908 6700

[www.tipmexico.com](http://www.tipmexico.com)

[f /TIPMexico](#) [@TIPMexico](#) [v /TIPMexico](#) [y /TIPMexico](#)

Ponemos tu negocio en movimiento.

